

# 大街网 2010



## 求职大礼包

### 交通银行篇

## 引言

2010 校园招聘马上开始，你准备好了吗？

首先，请自测：

你知道您心仪公司的笔试技巧以及各个部门的招聘要求？

你知道您心仪公司每一个招聘步骤中的“要点”？

你知道如何通过恐怖的“AssessmentCenter”？

你了解的笔试、面试都考些什么题目？

你知道在小组群殴中胜出的秘诀？

如果你回答是全否或者摸棱两可，那么，是你需要充电的时间到了。现在，大街网给你一个巨大的充电场，

经过培训，你将充斥以下电能：

- 你将掌握到需要你用几天时间才能找到的各种庞杂资料；
- 你将在简历、网申、面试等各方面得到全面而有效的提高。

### 这一切，都是免费提供给您的

为了更好的服务同学们求职，大街网还特别跟各大名企人事部联合，建立了数百家专属名企的求职 CLUB，很多企业的 HR 都会来到大街网，为同学们答疑。



更多点击<http://company.dajie.com>

此次我们推出了**交通银行**求职大礼包，随后的各大名企大礼包也将马上和大家见面。此外，我们会随着 2009-2010 年度各名企校园招聘的进度，适时地为同学们提供其他各企业的各类资讯和招聘相关信息。

# 让我们赢在 2010

## 目录

一公司相关信息 .....	3
交行简介 .....	3
发展战略 .....	4
公司治理 .....	4
机构网络 .....	4
经营管理 .....	4
金融服务 .....	5
财务状况 .....	5
战略转型 .....	5
二精华笔面经 .....	6
交行北分 09 笔试 .....	6
交行总行 08 金融市场部面经 .....	8
交行上分综合测试 .....	9
081118 交行太平洋卡中心面经 .....	10

# 一公司相关信息

## 交行简介

交通银行始建于 1908 年（光绪三十四年），是中国早期四大银行之一，也是中国早期的发钞行之一。1958 年，除香港分行仍继续营业外，交通银行国内业务分别并入当地中国人民银行和在交通银行基础上组建起来的中国人民建设银行。为适应中国经济体制改革和发展的要求，1986 年 7 月 24 日，作为金融改革的试点，国务院批准重新组建交通银行。1987 年 4 月 1 日，重新组建后的交通银行正式对外营业，成为中国第一家全国性的国有股份制商业银行，总行设在上海。

作为中国首家全国性股份制商业银行，自重新组建以来，交通银行就身肩双重历史使命，它既是百年民族金融品牌的继承者，又是中国金融体制改革的先行者。

交通银行在中国金融业的改革发展中实现了六个“第一”，即第一家资本来源和产权形式实行股份制；第一家按市场原则和成本—效益原则设置机构；第一家打破金融行业业务范围垄断，将竞争机制引入金融领域；第一家引进资产负债比例管理，并以此规范业务运作，防范经营风险；第一家建立双向选择的新型银企关系；第一家可以从事银行、保险、证券业务的综合性商业银行。交通银行改革发展的实践，为中国股份制商业银行的发展开辟了道路，对金融改革起到了催化、推动和示范作用。

2004 年 6 月，在中国金融改革深化的过程中，国务院批准了交通银行深化股份制改革的整体方案，其目标是要把交通银行办成一家公司治理结构完善，资本充足，内控严密，运营安全，服务和效益良好，具有较强国际竞争力和百年民族品牌的现代金融企业。在深化股份制改革中，交通银行完成了财务重组，成功引进了汇丰银行、社保基金、中央汇金公司等境内

外战略投资者，并着力推进体制机制的良性转变。2005年6月23日，交通银行在香港成功上市，成为首家在境外上市的中国内地商业银行。2007年5月15日，交通银行在上海证券交易所挂牌上市。目前，交通银行已经发展成为一家“发展战略明确、公司治理完善、机构网络健全、经营管理先进、金融服务优质、财务状况良好”的具有百年民族品牌的现代化商业银行。

## 发展战略

面对复杂的外部经营环境、日趋刚性的资本约束和逐步推进的利率市场化改革，基于深化股份制改革已取得阶段性成果、发展已经迈上新的历史台阶，交通银行从2005年开始实施管理和发展的战略转型。2008年，我们经过全面分析讨论，在承继交行既有的发展目标和战略转型系列工作的基础上，进一步明确了“走国际化、综合化道路，建设以财富管理为特色的一流公众持股银行集团”的发展战略。这一战略目标，充分考虑了交行在国际业务领域和综合金融领域多年经营的先发优势，延续了交行不断推进战略转型、强化财富管理业务导向的一贯方针，保证了战略的协调性和延续性，为交行未来的发展指明了更加清晰的路径。

## 公司治理

在成功引进汇丰银行、全国社保基金理事会、中央汇金公司等境内外战略投资者后，交通银行股权结构更加多元化。同时，完善公司治理的基本制度已经确立，完善的公司治理架构基本建成，董事会的战略决策作用、高级管理层的经营管理职责和监事会的监督职责都得到充分发挥，股东大会、董事会、监事会和高级管理层之间各自发挥良好效能、又相互制衡的机制基本形成。

## 机构网络

交通银行拥有辐射全国、面向海外的机构体系和业务网络。分支机构布局覆盖经济发达地区、经济中心城市和国际金融中心。目前，除西藏、青海外，交通银行在内地各省、直辖市、自治区设有省级分行29家，在全国148个地级以上城市设立了营业网点2625个。海外机构方面，交通银行在纽约、东京、香港、新加坡、首尔、澳门、法兰克福设有分行，在伦敦、悉尼设有代表处。与全球125个国家和地区的1000多家银行建立了代理行关系。全行员工7.7万人。

## 经营管理

交通银行秉承“发展是硬道理，是第一要务；质量是硬约束，是第一责任；效益是硬任务，是第一目标”的经营理念，始终坚持业务发展和风险控制并重，实施了以经济资本绩效考核为核心的激励约束机制；建立了全面的风险管理体制；推进了组织架构再造和业务管理的垂直化改造；建设了在国内处于领先水平的数据大集中工程。同时，按照“互谅互让、互惠互利、长期合作、共同发展”的要求，交通银行与汇丰银行的合作紧密而富有成效，先进的理念、技术、产品不断引进，对提升交通银行的经营管理水平产生了十分积极的影响。

## 金融服务

交通银行充分发挥自身优势，在金融产品、金融工具和金融制度领域不断探索创新，形成了产品覆盖全面，科技手段先进的业务体系，通过传统网点“一对一”服务和全方位的现代化电子服务渠道相结合，为客户在公司金融、私人金融、国际金融和中间业务等领域提供全面周到的专业化服务。交通银行专注于为中高端客户提供优质的服务，以“沃德财富”和“交银理财”品牌分别为高端和中端客户提供高附加值的服务和产品。拥有以“外汇宝”、“沃德财富账户”、“交银理财账户”、“蕴通财富”、“太平洋卡”、“全国通”、“展业通”、“基金超市”为代表的一批品牌产品，在市场享有盛誉，市场份额在业内名列前茅。与战略合作伙伴汇丰银行合作推出的“中国人的环球卡”——太平洋双币信用卡，目前在册卡量已达到 777 万张。综合经营方面，交通银行 2005 年 8 月与全球顶尖资产管理公司施罗德集团合资设立交银施罗德基金管理公司，是国内首批银行系基金公司之一；2007 年，交通银行并购重组了湖北国际信托投资有限公司，经监管机构批准发起设立交银金融租赁有限公司，并在香港成立了交银国际控股有限公司及其子公司交银国际亚洲有限公司、交银国际证券有限公司、交银国际资产管理有限公司，在综合经营领域迈出了坚实的步伐。进入 2008 年，交通银行成功入股常熟农商行；发起设立了大邑交银兴民村镇银行。

## 财务状况

抓住境外成功上市后品牌和市场形象提升的有利时机，交通银行加快业务拓展步伐，经营活力充分显现，各项业务实现健康快速协调发展，综合实力日益增强，财务状况居于国内同业领先水平。截至 2008 年末，交通银行资产总额为 2.68 万亿元；资本充足率为 13.47%；平均资产回报率（ROAA）为 1.19%；平均净资产回报率（ROAE）为 20.10%；减值贷款率为 1.92%。按总资产排名，交通银行位列世界 1000 家大银行第 66 位，按一级资本排名，交通银行位列第 54 位。

深厚的文化底蕴铸就了交行百年的辉煌，百年交行已启动新的航程。交通银行正加快推进战略转型，朝着创办一流公众持股银行和最佳财富管理银行的目标迈进！“交流融通，诚信永恒”是交通银行与您的共同心声，交通银行将为此不懈努力，为客户提供更好的服务，为股东创造更多的价值，为社会做出更大的贡献！

## 战略转型

交通银行 2006 年年报披露，2007 年交行将继续把资源更多投入到个人金融、小企业服务、中间业务以及其他创新型业务领域，以推进战略转型的步伐。

转型零售银行，向金融控股公司方向发展，交行未来的发展战略清晰而明确。

向零售银行转型

日前，交通银行在全国统一推出了针对个人客户的全新组合综合理财服务品牌——交银理财。在交行向高端客户推出“沃德财富”后，此次推出的升级版交银理财主要针对优质客户，提供全方位的综合理财服务。

交行显示，在零售业务方面，交通银行努力确立零售业务在全行的战略地位。交行人民币储蓄存款、个人消费贷款等业务在中国境内的市场占比继续提高。在中间业务方面，交通银行全年共实现手续费及佣金收入人民币 34.76 亿元，同比增长 36.64%。2006 年交行新增了

QDII、产业基金、保险资金 ABS 和股权信托等托管业务品种，成为中国境内资产托管业务资格和品种最全的商业银行之一。企业年金业务签约客户数量及账户规模处于国内同业领先地位。同时，短期融资券、财务顾问与咨询等投行业务也成为交行新的利润增长点。

交行表示，将积极应对零售银行业务市场变化，重点发展太平洋卡、消费者融资和个人理财三项重点业务。

汇丰、花旗、渣打、东亚等四家外资银行的本地注册法人银行已经正式开业，他们首先要争取的就是高端客户。股份制商业银行更是时刻面临新的挑战 and 机遇。这是交行战略转型的大背景。

交行年报表示，交行还将加快管理整合和流程银行建设，加强机构网点管理和电子银行等业务渠道的建设。特别是将致力于在全球建成 24 小时跨时区外汇资金业务运作系统，为客户提供 24 小时的外汇资金交易服务和外汇支付清算服务，这将在中国境内形成独特的优势。

## 二精华笔面经

### 交行北分 09 笔试

今天看别的资料的时候，发现了交行北分 09 笔试以下是原题题号：2，4，5，6，7，9，12，13，14，20，33，40，54……其他记不住了金融部

1. 我国人民币的主币是：

A 元 B 角 C 分 D 厘

(答案：A)

2. 按复利计算，年利率为 5% 的 100 元贷款，经过两年后产生的利息是：

A 5 元 B 10 元 C 10.25 元 D 20 元

(答案：C)

3. 以下关于汇率的说法中错误的是：

A 汇率是两种货币之间的相对价格

B 汇率的直接标价法可以表示为 1 单位外币等于多少本币

C 我国的汇率报价一般采用直接标价法

D 我国的汇率报价一般采用间接标价法

(答案：D)

4. 香港联系汇率制度是将香港本地货币与哪种货币挂钩？

A 英镑 B 日元 C 美元 D 欧元

(答案：C)

5. 我国的三家政策性银行是：

A 中国人民银行 国家开发银行 中国农业发展银行

B 中国进出口银行 国家开发银行 中国农业发展银行

C 国家开发银行 中国农业银行 中国进出口银行

D 中国农业发展银行 国家开发银行 中国邮政储蓄银行

(答案：B)

6. 下列哪一项不属于商业银行的“三性”原则？

A 安全性 B 流动性 C 盈利性 D 政策性

(答案：D)



7. 以下不属于金融衍生品的是:

A 股票 B 远期 C 期货 D 期权

(答案: A)

8. 下列哪家机构不属于我国成立的金融资产管理公司?

A 东方 B 信达 C 华融 D 光大

(答案: D)

9. 我国于 2003 年初组建的银行业监管机构是:

A 中国人民银行 B 中国银监会 C 中国证监会 D 中国保监会

(答案: B)

10. 在国际银行监管史上有重要意义的 1988 年《巴塞尔协议》规定, 银行的总资本充足率不能低于: A4%B6%C8%D10%

(答案: C)

11. 目前世界上最大的证券交易所是:

A 纽约股票交易所 B 伦敦股票交易所 C 东京股票交易所 D 香港股票交易所

(答案: A)

12. 股票市场上常常会被提到的“IPO”的意思是:

A 首次公开发行, 即公司第一次公募股票

B 公司第一次私募股票

C 已有股票的公司再次公募股票

D 已有股票的公司再次私募股票

(答案: A)

13. H 股是指:

A 在我国国内发行、供国内投资者用人民币购买的普通股票

B 在我国国内发行、以外币买卖的特种普通股票

C 我国境内注册的公司在香港发行并在香港联合交易所上市的普通股票

D 我国境内注册的公司在新加坡发行并在新加坡股票交易所上市的普通股票

(答案: C)

14. 下列属于香港股票市场价格指数的是:

A 道琼斯工业指数 B 标准普尔股价指数 C 日经指数 D 恒生指数

(答案: D)

15. 下列哪一项不属于债券的基本特点?

A 偿还性 B 风险性 C 收益性 D 流动性

(答案: B)

16. 下列关于债券的说法中错误的是:

A 债券代表所有权关系

B 债券代表债权债务关系

C 债券持有者是债权人

D 债券发行人到期须偿还本金和利息

(答案: A)

17. 按照发行人不同, 债券可分为:

A 政府债券、金融债券

B 政府债券、公司债券

C 金融债券、公司债券

D 政府债券、金融债券、公司债券

(答案: D)

18. 下列哪种债券利率一般会成为整个金融市场利率体系的基准利率?

A 企业债券 B 公司债券 C 金融债券 D 国债

(答案: D)

19. 下列关于国债的说法中错误的是:

- A 国债是中央政府发行的债券
- B 国债是风险最低的债券
- C 国债利率一般高于相同期限的其他债券
- D 国债可以作为中央银行公开市场操作工具

(答案: C)

20. 以标准普尔公司的债券信用评级为例, 下列哪个评级的信用等级最高?

- A: A
- B: AA
- C: BB
- D: CC

(答案: B)

21. 下列关于封闭式基金的说法中错误的是:

- A 封闭式基金的规模和存续期是既定的
- B 投资者在基金存续期内不能向基金公司赎回资

## 交行总行 08 金融市场部面经

嗯给以后的学弟学妹留下一点东西了

之前遭遇了一些挫折, 恰好还碰上这个面试, 自己给自己鼓气逆境奋发。

终面有 36 人, 一天面完, 10 个面试官面一个人, 面得也比较随意, 很奇怪。

我是下午面的, 面试官估计都累了, 上午面试比较正常。

一进去中间的面试管开始介绍他周围的人 (和交总 mt 一面一样, 估计是他家的风格)

然后说让我用十分钟介绍自己的情况: 学习, 活动, 工作, 论文等, 自己的闪光点, 并谈论一下对这个岗位的看法。

我就 blabla 介绍了一下自己, =, =面试官大部分在笑

然后面官就说话了: 你报的是债券交易助理, 你介绍一下债券市场。

这里果然验证了一个事实: 机会是留给准备的人。

前几天和在上海做货币的同学聊了几下, 并自己去看债市, 然后整理了一个比较系统的债市情况分析和介绍, 结果感觉效果还不错。

接着问我成绩怎样, 我答了, 然后他说, 我问你成绩是因为你专业笔试 (初试考的) 不及格, 这是什么原因?

听了好丢人呐, 白学了。于是解释了一两点。没看到什么反馈。

然后面官就说话了: 你报的是债券交易助理, 你介绍一下债券市场。

这里果然验证了一个事实: 机会是留给准备的人。

前几天和在上海做货币的同学聊了几下, 并自己去看债市, 然后整理了一个比较系统的债市情况分析和介绍, 结果感觉效果还不错。

接着问我成绩怎样, 我答了, 然后他说, 我问你成绩是因为你专业笔试 (初试考的) 不及格, 这是什么原因?



听了好丢人呐，白学了。于是解释了一两点。没看到什么反馈。

接着旁边一个面试官问道：我看你挺自信的，哪能介绍一下你的不足或者缺点么？

我把准备好的说了，结果他们又笑，说这个既是缺点又是优点，让我临时想一个，我还真想不到啥（要么是不敢说的），结果只好丢人一下说：暂时想不到了，因为在同学间的批评没听过其他的，而自己不能很好地正视自己。sigh...

接着旁边有两个面试官问了我两个问题：

1，发达国家的债券市场交易主体有哪些；彭糠衷谛？

然后面试官就说话了：你报的是债券交易助理，你介绍一下债券市场。

这里果然验证了一个事实：机会是留给准备的人。

前几天和在上海做货币的同学聊了几下，并自己去看债市，然后整理了一个比较系统的债市情况分析和介绍，结果感觉效果还不错。

接着问我成绩怎样，我答了，然后他说，我问你成绩是因为你专业笔试（初试考的）不及格，这是什么原因？

听了好丢人呐，白学了。于是解释了一两点。没看到什么反馈。

然后面试官就说话了：你报的是债券交易助理，你介绍一下债券市场。

这里果然验证了一个事实：机会是留给准备的人。

前几天和在上海做货币的同学聊了几下，并自己去看债市，然后整理了一个比较系统的债市情况分析和介绍，结果感觉效果还不错。

接着问我成绩怎样，我答了，然后他说，我问你成绩是因为你专业笔试（初试考的）不及格，这是什么原因？

听了好丢人呐，白学了。于是解释了一两点。没看到什么反馈。

接着旁边一个面试官问道：我看你挺自信的，哪能介绍一下你的不足或者缺点么？

我把准备好的说了，结果他们又笑，说这个既是缺点又是优点，让我临时想一个，我还真想不到啥（要么是不敢说的），结果只好丢人一下说：暂时想不到了，因为在同学间的批评没听过其他的，而自己不能很好地正视自己。sigh...

接着旁边有两个面试官问了我两个问题：

1，发达国家的债券市场交易主体有哪些；

2，香港 mini 债的产品结构是什么？

有点吃力，回答了 1，2 说不了解，只知道 lehman 因为它亚洲损失很大。

。。。就这样结束了，15 分钟，做炮灰去了。

## 交行上分综合测试

看来我第一个来攒 RP 哈，因为这可能是我这学期最后一个面试了，所以还是写一写，大家踊跃顶

1、交行上分面试就一次，没有二面，面完直接等 offer

2、这次非 MT、非柜员面试从 8 号开始，持续到 17 号，一天没 200 也有 100 多人，这样算下来，其实也是 1000 多人的大海面

3、所带资料都要原件，当然不会收，复印件当天不收，以后有需要的话会收

4、流程大致如下：

先到 4 楼大堂，有 HR 会检查和审核材料，也属于面试的一个环节，6 级没过的、其他证件不齐的会记录下来，然后 HR 会发一张面试流程单和一张流程确认单，确认单就是为了提醒你完成每一个环节，每完成一个流程，该流程的面试官会盖章的，其实没什么用的一张纸，

你的表现他们会另行记录。前面提到审核也是一个环节，HR 会签字的  
然后去 5 楼，另外 3 个环节都在 5 楼。

第二个环节是 10 分钟 20 道题的 SHL 笔试，10 道行测、10 道图标数学题，图是英语，题全部是中文的

接下来是 1-2 分钟的英语口语面试，有 3 个房间，随便进一个，1 对 1，先自我介绍，然后 HR 会对着他们手上的题目库里（类似作文题）找一个小问题提问，15 秒时间考虑下，然后回答即可，HR 很 nice。

最后是群殴，5 人一组，各自 1 分钟的介绍，结合一个话题，花 5 分钟讨论，最后派一个人 1 分钟总结，然后每个人点评一个队友，前后不超过 15 分钟。

结束，交掉流程表，走人，整个流程加上等待的时间不超过 1 小时。

5、整个流程可以说都是我的弱项，SHL、英面、群殴这些形式我在之前的面试中几乎是没通过，而且交行的每个流程时间又特别短，群殴的形式也较其他形式有所不同，不是完成任务，而仅仅是讨论一个话题，发表自己的看法，我们组的话题是对世博会的贡献，每个人的发言时间不长。

没有我比较擅长的中文单面，所以我依然觉得这次是去做炮灰的

6、貌似招的人也不多，100 来个好像（这句话不是很确定，听一个面友说的，大家可以去确认下），听一个 HR 讲，签郊区支行的（好像他就讲是南汇）要一签就签 5 年

7、希望对后面几天的同学有帮助，Blesseverybody~

8、补充一句，整个面试是不会有专业问题的，就连你的实习和学习经历也不会问。很多人可能都忘了自己当时申的是哪个职位了，这个也没关系，因为面试时也用不到。其实就是除了 MT、柜员外的 4 个职位了。

## 081118 交行太平洋卡中心面经

### 【序】:

偶文笔不佳，文中皆为碎语，天马行空，信手涂鸦。

各位看官要是能捡拾到一些有用的信息，吾也颇感欣慰。

顾名【碎语拾鳞】

且面且发帖，望大家能从中受益：)

### 【细节】:

交通：3 号线—上海火车站—1 号线—上海马戏团站—1 号口出

时间：08111810:20

事件：交行太平洋卡中心面试

地点：别影居茶馆

形式：全中文

### 【经过】:

早上起床，照了照镜子，发现昨晚睡得太 HI，头发都竖起来了

看起来特别 AGGRESSIVE ... 一看时间已经是 8:30 了，还是决定洗个头 ...

刚洗好，正准备吹头发，阿姨进来查房了说 ... 还很 HIPI 的和我说，阿姨来看看你 ...

还对我进行了一番教育，说什么注意用电安全啊。。。（我赶时间啊。。）

阿姨说完了，准备离去。突然发现阿姨竟然背的 KPMG 的袋袋——|||

巨汗之余，觉得这个绝对能入选 08 年 10 大 MARKETING 成功案例了

好不容易送走了阿姨，连忙踏上赶面之路。。。

**【正文】:**

很顺利的到达了目的地，果然是茶楼.....

既然是茶楼，肯定有茶喝咯？嘿嘿，当然有！

SORRY 但不是给你喝，是你对面坐着的面官，一边‘品’茶，一边‘品’你

外面有很多面试的同学在等待了，一群看起来蛮 PROFESSIONAL 的 GGMM。然后工作人员会让你填一张情况表

我面的是 MKT 部门，面偶的是一个很有气质的面官，偶蛮喜欢的

上来就问我，我的名字怎么读？我说这样读。她说哦，不好意思啊。我说没关系嘿嘿。

然后就让我自我介绍，我 BLABLA，她微笑着听（感觉她真的很 NICE 的）

完了问我为什么申请，我 BLABLA。。她听完说，这个职位，你性格蛮适合的。。

然后就问了我实习做什么，我 BLABLA。。因为有 MKT 的实习，所以她问的比较多

还有，就是问了我为什么适合这个职位，我 BLABLA。。她说，看来你来我们这没问题。。

还有什么问题，一下子想不起来了，反正总体感觉都是 FAQ，没什么特别怪的问题，所以大家不用紧张哒

最后，她让我问她问题（其实我最不愿意听到这个要求了，因为觉得聊得还不够尽兴 555）

因为，昨天晚上赶着 DEADLINE，申了自己实习公司的网申，所以今天的面试都没怎么准备，所以迟钝了 2, 3 秒

就快速想了个问题问，她回答的还蛮细心的. 所以建议大家还是要提前想好，要问他们的问题哦

结束，面官很 NICE 的最后和我说了一句：GOODLUCK（这句话上个礼拜也有某面官和我说了，好耳熟。。）

握手，离开。

出来的时候，抬头望天，觉得天好蓝

大家加油，LUCKY~~LUCKY~~~~

关于[交通银行](#)超多笔经面经资料及第一手招聘资料，尽在



<http://bankcomm.dajie.com/>

声明：本大礼包为大街网 www.dajie.com 原创总结，请不要用于其它商业用途。内容为历年精华整理提取，不排除该公司今年改变流程或者细节，为此可能造成的误解或损失，与大街网无关。

-----**豪华名企专属 CLUB 站点，专为校园招聘服务**-----

行业	公司	行业	公司
四大 会计 事务所	<a href="#">毕马威 (KPMG)</a>	网络	<a href="#">百度 (Baidu)</a>
	<a href="#">德勤 (Deloitte)</a>		<a href="#">腾讯 (Tencent)</a>
	<a href="#">普华永道 (PwC)</a>		<a href="#">谷歌 (Google)</a>
	<a href="#">安永 (E&amp;Y)</a>		<a href="#">新蛋 (NEWEGG)</a>
消费	<a href="#">宝洁 (Procter&amp;Gamble)</a>		<a href="#">阿里巴巴</a>

品&零售&服装&家具	<a href="#">高露洁(Colgate)</a>		<a href="#">搜狐公司</a>		
	<a href="#">联合利华(Unilever)</a>		<a href="#">网易互动娱乐(163)</a>		
	<a href="#">欧莱雅(L'Oréal)</a>		<a href="#">新浪Sina</a>		
	<a href="#">强生(Johnson&amp;Johnson)</a>		<a href="#">盛大网络(SNDA)</a>		
	<a href="#">雀巢(Nestle)</a>	通讯/电信	<a href="#">摩托罗拉(Motorola)</a>		
	<a href="#">箭牌(Wrigley)</a>		<a href="#">诺基亚(NOKIA)</a>		
	<a href="#">可口可乐(Cocacola)</a>		<a href="#">华为(HUAWEI)</a>		
	<a href="#">百事可乐(Pepsi)</a>		<a href="#">中兴(ZTE)</a>		
	<a href="#">金佰利(Kimberly-Clark)</a>		<a href="#">中国电信(CHINATELECOM)</a>		
	<a href="#">英博</a>		<a href="#">中国联通(CHINAUNICOM)</a>		
	<a href="#">中粮集团</a>		<a href="#">中国移动(CHINAMOBILE)</a>		
	<a href="#">沃尔玛公司</a>		<a href="#">广东移动</a>		
<a href="#">中金(CICC)</a>	<a href="#">江苏移动</a>				
<a href="#">中国邮政银行</a>	<a href="#">北京移动</a>				
<a href="#">招商银行(CMBC)</a>	汽车		<a href="#">BOSCH(博世)</a>		
<a href="#">中国银行(BC)</a>			<a href="#">丰田(TOYOTA)</a>		
<a href="#">中国建设银行(CCB)</a>		<a href="#">戴姆勒-克莱斯勒</a>			
<a href="#">中国工商银行(ICBC)</a>		<a href="#">广州本田(Honda)</a>			
<a href="#">中国农业银行(ABC)</a>					
<a href="#">渣打(StandardChartered)</a>					
银行类	<a href="#">花旗(Citibank)</a>	媒体	<a href="#">CCTV</a>		
	<a href="#">汇丰银行</a>		<a href="#">中国青年报</a>		
	<a href="#">恒生银行(HBC)</a>		<a href="#">新华社</a>		
	<a href="#">国家开发银行</a>	保险	<a href="#">外研社</a>		
	<a href="#">中国交通银行</a>		<a href="#">中国人寿</a>		
	<a href="#">中国人民银行</a>	能源/化工/生物/制药	<a href="#">中国人保</a>		
	<a href="#">中信银行</a>		<a href="#">BP石油</a>		
	<a href="#">深圳平安银行</a>		<a href="#">陶氏化学(Dow)</a>		
	<a href="#">深圳发展银行</a>		<a href="#">巴斯夫(BASF)</a>		
	<a href="#">光大银行</a>		<a href="#">斯伦贝谢(SLB)</a>		
	<a href="#">中国进出口银行</a>		<a href="#">壳牌(Shell)</a>		
	<a href="#">澳新银行(ANZ)</a>		<a href="#">中石化</a>		
	<a href="#">中信证券</a>		<a href="#">中石油</a>		
	<a href="#">招商证券</a>		<a href="#">阿海珐集团</a>		
	<a href="#">南方基金</a>		<a href="#">埃克森美孚(ExxonMobil)</a>		
	<a href="#">浦发银行(SPDB)</a>		<a href="#">勃林格殷格翰集团</a>		
	咨询公司		<a href="#">麦肯锡(McKinsey)</a>	物流	<a href="#">中国广东核电集团</a>
			<a href="#">贝恩(Bain)</a>		<a href="#">中国核电工程有限公司</a>
<a href="#">摩立特(MonitorGroup)</a>			<a href="#">艾默生(EMERSON)</a>		
<a href="#">奥浦诺(Opera)</a>			<a href="#">德固赛(Degussa)</a>		
<a href="#">尼尔森(Nielsen)</a>		<a href="#">美国总统轮船公司</a>			
<a href="#">埃森哲(Accenture)</a>		<a href="#">TNT</a>			
		<a href="#">马士基(Maersk)</a>			
		<a href="#">中集集团</a>			

IT	<a href="#">英特尔(Intel)</a>	机械/电气设备/自动化/重工/轻工	<a href="#">北京首都国际机场</a>
	<a href="#">联想(Lenovo)</a>		<a href="#">ABB</a>
	<a href="#">微软(Microsoft)</a>		<a href="#">施耐德(Schneider)</a>
	<a href="#">IBM</a>		<a href="#">西门子(Siemens)</a>
	<a href="#">惠普(HP)</a>		<a href="#">中国南方电网</a>
	<a href="#">思科(CISCO)</a>		<a href="#">霍尼韦尔(Honeywell)</a>
	<a href="#">甲骨文(Oracle)</a>		<a href="#">三一集团</a>
	<a href="#">威盛电子(WorkSoft)</a>		<a href="#">国家电网</a>
	<a href="#">神州数码(DigitalChina)</a>		<a href="#">松下(Panasonic)</a>
房地产	<a href="#">朗讯科技(LucentTechnologies)</a>	电子电器	<a href="#">通用电气(GE)</a>
	<a href="#">万科集团</a>		<a href="#">美国国家仪器(LGNI)</a>
	<a href="#">中海地产</a>		<a href="#">泰科电子(TycoElectronics)</a>
	<a href="#">保利</a>		<a href="#">美的(MIDEA)</a>
	<a href="#">龙湖地产</a>		<a href="#">飞利浦(PHILIPS)</a>
	<a href="#">碧桂园</a>		<a href="#">索尼(SONY)</a>

求职宝库

求职宝库共有 **3,3382** 份求职资料



简历模版 | 网申技巧 | 笔试真题 | 面试经验 | 求职英语

**简历模版**

提供优秀中英文简历模版下载, 简历制作技巧及投递技巧。

**网申技巧**

网申细节汇总, 大量名企开放性试题真题。

**笔试真题**

提供各大名企的笔试真题及答案浏览、下载。

**面试经验**

面试中遇到的经典问题及答案, 名企面试经验汇总。

**求职英语**

分享大量求职词汇, 英语口语集粹, 电话面试题库。

海量求职信息下不停, 点击进入→<http://job.dajie.com/book/>

关于我们

## 关于我们



中国最先进的大学生求职互动平台

大街网 (www.dajie.com)

大街网以实名制为基础，致力于为用户打造真实、高效、互动的求职/招聘平台。

大街网创新的将传统 SNS 应用到招聘领域，为用户提供 Web2.0 下真实、精准、高效、可靠的双向对接撮合服务，使用户时间与关系在互联网沉淀并创造实效 GDP，引领整个招聘行业走向高精度、高效率的价值革命。

**大街网的使命**——让天下没有难找的工作，难觅的人才

**我们相信**，创造与成就，是人的生存动力。大街网连接你和你的朋友，提供 Web2.0 下真实、精准、高效和可靠的双向对接体验，帮助个人求职者与企业招聘之间实现最佳匹配。

**我们期待**，良好的沟通为成长与发展的源泉。在大街网，给你的不仅仅是求职机会，更多的自身修养与职业人脉的沉淀，在沟通交流中产生 SNSGDP，创造新生的社会价值。

我们钦佩出色的精英，我们也敬重争吵不休却坚忍不拔的团队

在大街，企业 wiki 权威、鲜活、亲和、互动

在大街，用户求职高效、生动、沟通、分享

从社会实践、实习到应届求职、职场规划、职位升迁……

在这里，聚合成就的原动力！